

**LAPORAN TUGAS AKHIR**

**PEMBUATAN REELS PADA INSTAGRAM KEDAI SOBAT KOPI UNTUK MENINGKATKAN *ENGAGEMENT* TAHUN**

**2024**

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh Gelar**  
**(A.Md) Ahli Madya Ilmu Komunikasi**



**Oleh :**

**Muhammad Irfan Athallah**

**NIM : 21330066**

**PROGRAM STUDI PERIKLANAN**

**JURUSAN KOMUNIKASI**

**POLITEKNIK NEGERI MEDIA KRETIF JAKARTA**

**2024**

# LEMBAR PENGESAHAN SIDANG TUGAS AKHIR

## LEMBAR PENGESAHAN TUGAS AKHIR

Judul Tugas Akhir : Pembuatan *Reels* pada Instagram Kedai Sobat Kopi untuk Meningkatkan *Engagement* Tahun 2024  
Penulis : Muhammad Irfan Athallah  
NIM : 21330066  
Program Studi : Periklanan  
Jurusan : Komunikasi

Tugas Akhir ini telah dipertanggungjawabkan di hadapan Tim Pengaji Tugas Akhir di kampus Politeknik Negeri Media Kreatif pada hari Senin....., tanggal 29 Mei 2024

Disahkan oleh:  
Ketua Pengaji,

M Rizky Kertanegara, S.S., M.Si  
NIP 198301152014041001

Anggota 1

Ingrid Veronica K., S.S., M.Pd.  
NIP 19700222023212003

Anggota 2

Sartika Ekadyasa, M.I.Kom  
NIP 198812222020122006



## LEMBAR PERSETUJUAN SIDANG TUGAS AKHIR

### LEMBAR PERSETUJUAN SIDANG TUGAS AKHIR

Judul Tugas Akhir : Pembuatan Reels pada Instagram Kedai Sobat Kopi untuk Meningkatkan Engagement Tahun 2024  
Penulis : Muhammad Irfan Athallah  
NIM : 21330066  
Program Studi : Periklanan  
Jurusan : Komunikasi

Tugas Akhir ini telah diperiksa dan disetujui untuk disidangkan.  
Ditandatangani di Jakarta, 25 Juni 2024

Pembimbing I

Sartika Ekadyasa, S.Kom., M.I.Kom  
NIP : 198812222020122006

Pembimbing II

Naldo, M.Si  
NIP : 100120710291906891

Mengetahui,  
Koordinator Program Studi Periklanan

Zaehab, S.S., M.Si,  
NIP 199211132019032025

## PERNYATAAN ORISINALITAS TUGAS AKHIR DAN BEBAS PLAGARISME

### **PERNYATAAN ORIGINALITAS TUGAS AKHIR DAN BEBAS PLAGIARISME**

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Muhammad Irfan Athallah

NIM : 21330066

Program Studi : Periklanan

Jurusan : Komunikasi

Tahun Akademik : 2023/2024

dengan ini menyatakan bahwa Tugas Akhir saya dengan judul:

Pembuatan Reels pada Instagram Kedai Sobat Kopi untuk Meningkatkan *Engagement* Tahun 2024 adalah original, belum pernah dibuat oleh pihak lain, dan bebas dari plagiarisme.

Bilamana pada kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini, saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Demikian pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan dengan sebenar-benarnya.

Jakarta, 30 Juli 2024

Yang menyatakan,



Muhammad Irfan Athallah

NIM: 21330066

## PERNYATAAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

### PERNYATAAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH

Sebagai civitas academica Politeknik Negeri Media Kreatif, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Muhammad Irfan Athallah

NIM : 21330066

Program Studi : Periklanan

Jurusan : Komunikasi

Tahun Akademik : 2023/2024

demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Politeknik Negeri Media Kreatif **Hak Bebas Royalti Nonekslusif (Non-exclusive Royalty-Free Right)** atas karya ilmiah saya yang berjudul: Pembuatan Reels pada Instagram Kedai Sobat Kopi untuk Meningkatkan Engagement Tahun 2024.

Dengan Hak Bebas Royalti Nonekslusif ini Politeknik Negeri Media Kreatif berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (database), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya

30 Juli 2024

Yang menyatakan,



Muhammad Irfan Athallah

NIM: 21330066

## ABSTRAK

Judul Tugas Akhir : Optimalisasi *Reels* Untuk Instagram Kedai Sobat Kopi Untuk Meningkatkan *Engagement* Instagram

Penulis : Muhammad Irfan Athallah

Pembimbing I : Sartika Ekadyasa, M.I.Kom.

Pembimbing II : Naldo, M.Si

*Kedai Sobat Kopi* is a coffee shop in Cikarang which started operating in 2020. In Instagram promotions there is a problem of not increasing engagement on Instagram reels. The purpose of writing this final assignment is to determine the creation of Reels on Kedai Sobat Kopi's Instagram in order to increase engagement in 2024. The final assignment was carried out during the January-April period using a quantitative analysis method for engagement metrics such as likes, comments, shares and views. The research results showed an increase in engagement by 48.5% and the number of followers increased by 16.1%. The strategy implemented includes creating creative, consistent and interactive content through Reels. In conclusion, the creation of Reels has almost succeeded in increasing visibility and interaction on Instagram, which has had a positive impact on sales and business growth of Keta Sobat Kopi.

**Keywords:** *Manufacture Of Reels, Instagram, Engagement, Social Media Specialist, Kedai Sobat Kopi*

Kedai Sobat Kopi adalah kedai kopi yang ada di Cikarang yang mulai beroperasi tahun 2020. Dalam promosi instagram mempunyai permasalahan kurang meningkatnya *engagement* dalam *reels* Instagram. Penulisan tugas akhir ini bertujuan untuk mengetahui pembuatan *Reels* di Instagram Kedai Sobat Kopi guna meningkatkan engagement tahun 2024. Tugas akhir dilakukan selama periode Januari-April dengan metode analisis kuantitatif terhadap metrik engagement seperti *likes*, *comments*, *share*, dan *views*. Hasil penelitian menunjukkan peningkatan *engagement* sebesar 48,5% dan jumlah *followers* meningkat sebesar 16,1%. Strategi yang diterapkan meliputi pembuatan konten kreatif, konsisten, dan interaktif melalui Reels. Kesimpulannya, pembuatan Reels hampir berhasil meningkatkan visibilitas dan interaksi di Instagram, yang berdampak positif terhadap penjualan dan pertumbuhan bisnis Kedai Sobat Kopi.

**Kata Kunci:** *Pembuatan Reels, Instagram, Engagement, Social Media Specialist, Kedai Sobat Kopi*

## **PRAKATA**

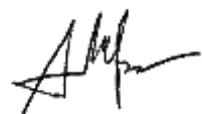
Puji syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT yang memberikan kesehatan dan hidayah kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini dengan baik. Tujuan utama penulisan tugas akhir ini adalah salah satu persyaratan untuk masiswa dapat menyelesaikan pendidikan Diploma III (Tiga) Program Studi Periklanan Politeknik Negeri Media Kreatif.

Tanpa bantuan, bimbingan, dan dorongan dari orang tua dan orang terdekat penulis, laporan magang industri ini tidak akan lengkap. Jadi, pada kesempatan ini, penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada semua orang yang terlibat dalam penulisan laporan ini.

1. Dr. Tipri Rose Kartika, M.M, Direktur Politeknik Negeri Media Kreatif
2. Dr. Handika Dany Rahmayanti, Wakil Direktur Bidang Akademik
3. Ries Muhammad Effendy dan Eva Faulia sebagai Orang Tua penulis yang telah memberikan doa yang terbaik untuk kelancaran Tugas Akhir ini.
4. Dr. Erlan Saefuddin, M. M, Hum, Ketua Jurusan Penerbitan.
5. R. Sulistiyo Wibowo,M.Sn, Sekretaris Jurusan Penerbitan
6. Zaenab, S.S., M.Si, Koordinator Program Studi Periklanan.
7. Sartika Ekadyasa, S.Kom,. M.I.Kom Selaku Pembimbing 1 Penulis dalam menyusun Laporan Tugas Akhir
8. Naldo, M.Si Selaku Pembimbing 2 Penulis dalam menyusun Laporan Tugas Akhir
9. Teguh Supriyanto, Selaku Pembimbing Perusahaan dan Pemilik Kedai Sobat Kopi
10. Fildzah, Artika, Chan, Jag, Arsyia, Rendi, Apri, Reihan, selaku sahabat seperjuangan Polimedia.

Akhir kata penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu semoga Allah SWT selalu melimpahkan Rahmat dan karunia Nya kepada kita semua. Penulis menyadari masih banyak kekurangan dalam penyusunan sebab itu penulis mengharapkan saran dan kritik yang membangun untuk Tugas Akhir ini.

Jakarta, 21 Mei 2024



Muhammad Irfan Athallah  
21330066

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PENGESAHAN SIDANG TUGAS AKHIR.....</b>	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN ORISINALITAS TUGAS AKHIR DAN BEBAS PLAGRARISME.....</b>	<b>iv</b>
<b>PERNYATAAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH.....</b>	<b>v</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vi</b>
<b>PRAKATA .....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xiv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang .....	1
B. Identifikasi Masalah.....	4
C. Batasan Masalah .....	5
D. Rumusan Masalah.....	5
E. Tujuan Penulisan.....	5
F. Manfaat Penulisan.....	5
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>7</b>
A. Komunikasi Pemasaran.....	7
B. Media Sosial.....	7
a. Instagram.....	9
C. Konten Video .....	10

E.	Teori SWOT.....	12
F.	Strategi STP .....	13
G.	Teori AISAS .....	14
<b>BAB III METODE PELAKSANAAN.....</b>		<b>16</b>
A.	Data/Objek Penulisan.....	16
1.	Identitas Perusahaan .....	16
2.	Filosofi Logo.....	17
3.	Visi dan Misi.....	18
4.	Lokasi Perusahaan .....	19
5.	Logo Brand .....	20
6.	Produk Kedai Sobat Kopi .....	20
7.	Struktur Organisasi Perusahaan.....	22
B.	Teknik Pengumpulan Data.....	23
C.	Ruang Lingkup.....	25
1.	Peran Penulis dalam Kedai Sobat Kopi .....	25
2.	Hasil Karya .....	25
3.	Ide Kreatif.....	26
D.	Langkah Kerja.....	27
<b>BAB IV PEMBAHASAN.....</b>		<b>30</b>
A.	Gambaran Umum.....	30
B.	Analisis STP Kedai Sobat Kopi .....	31
1.	<i>Segmentation</i> .....	31
2.	<i>Targeting</i> .....	32

3.	<i>Positioning</i> .....	32
C.	SWOT Kedai Sobat Kopi.....	33
1.	Analisis SWOT Kedai Sobat Kopi .....	33
2.	Analisis Kompetitor.....	34
D.	Proses Pembuatan Konten.....	37
1.	Hasil Karya .....	45
2.	Analisis <i>Top Content</i> .....	48
F.	Analisis AISAS .....	49
E.	KPI Engagement .....	54
<b>BAB V PENUTUP</b>	.....	<b>58</b>
A.	Kesimpulan .....	58
B.	Saran .....	59
<b>DAFTAR PUSTAKA</b>	.....	<b>61</b>
<b>LAMPIRAN</b>	.....	<b>64</b>

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 1. Jumlah Pengguna Internet dan Media Sosial di Indonesia per Januari (2014-2024).....	1
Gambar 2. Akun Instagram Kedai Sobat Kopi Bulan Desember 2023.....	3
Gambar 3. Logo Kedai Sobat Kopi.....	16
Gambar 4. Lokasi Kedai Sobat Kopi .....	19
Gambar 5. Logo Kedai Sobat Kopi.....	20
Gambar 6. Produk Minuman Kedai Sobat Kopi .....	21
Gambar 7. Produk Makanan Ringan.....	21
Gambar 8. Produk Makanan Berat.....	22
Gambar 9. Struktur Organisasi Kedai Sobat Kopi .....	22
Gambar 10. Proses Langkah Kerja.....	28
Gambar 11. Foto Produk Kedai Sobat Kopi .....	30
Gambar 12. Konten Produk Kedai Sobat Kopi .....	31
Gambar 13. Engagment Rate Kedai Sobat Kopi.....	34
Gambar 14. Engagement Rate Cetroo Coffee Cikarang .....	35
Gambar 15. Engagement Rate Bem's Resto & Coffee .....	35
Gambar 16. Analisis Kompetitor .....	36
Gambar 17. Konten Berkualitas HD .....	41
Gambar 18. Content Plan Kedai Sobat Kopi .....	37
Gambar 19. Referensi Konten.....	38
Gambar 20. Konten Give Away.....	39
Gambar 21. Hasil insight konten give away .....	40
Gambar 22. File Video.....	42
Gambar 23. Upload Video Ke CapCut .....	42
Gambar 24. Memasukan Audio Ke CapCut .....	43
Gambar 25. Memasukan <i>supers</i> Ke CapCut.....	43
Gambar 26 Eksport Video Dari CapCut .....	44
Gambar 27. Tampilan Media Sosial.....	45

Gambar 28. Media Sosial Instagram.....	46
Gambar 29. Hasil Analisis Pengikut Instagram .....	46
Gambar 30. Hasil Engagement Instagram .....	47
Gambar 31. Data Insight Reach Instagram Kedai Sobat Kopi Sebelum Dioptimalisai Penulis .....	54
Gambar 32. Data Insight Reach Instagram Kedai Sobat Kopi Sesudah Penulis Optimalisasi.....	55
Gambar 33. Engagement Rate Kedai Sobat Kopi .....	56

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 1. Jadwal Langkah Kerja.....	29
Tabel 2. Analisis Top Content .....	48
Tabel 3. Analisis AISAS .....	50
Tabel 4. Analisis KPI Engagement .....	57